turnitin

Digital Receipt

This receipt acknowledges that Turnitin received your paper. Below you will find the receipt information regarding your submission. **77**%

The first page of your submissions is displayed below.



eJournal Dunia Komunikasi Prodi Ilmu Komunikasi, 2023, 11 (2): 94 - 105 ISSN 2502 - 5961 (Cetak), ISSN 2502 - 597X (Online) ejournal.ilkom.fisip-unmul.ac.id © Copyright 2023

STRATEGI BAURAN PEMASARAN TERHADAP KONSUMEN PADA KEDAI TUKOPI DI SAMARINDA

Rafika Rezky Gama¹, Silviana Purwanti²

Abstrak

Astrak Platform media sosial digunakan sebagai sarana aktivitas promosi yang diaksanakan oleh Kedia Tukopi. Pengunjuang Tukopi mulai dari remaja samgai devasa mayoritas lebih sering memakai instagram, sehingga guna memilat konsumen aga bermina pada produk Tukopi melaksanakan davititas promosi. Penelinian ini bertujuan guna menegatahu strategi komunikasi pemasaran yang diaksanakan Kedia Tukopi guna menejatahu konsumen yang loyal. Metodo deskripit kuantitatif digunakan pada penelitian ini. Wavancara dan dokumen kedia tukopi. Temana penelitian memperlihatan bahwa straner yang dipakai penasaran yang dipakai oleh Kedai Tukopi sedangkan data sekunder ialah dokumen kedia tukopi. Temana penelitian memperlihatan bahwa stranegi komunikasi penasaran yang dipakai oleh Kedai Tukopi alah menggunakan teori Kotler meliputi 4P. Tendaci (produk). Price (hargu) Race (tempa) dan Promotion (promosi). Faktor promaton (promosi) menggunakan media merupakan faktor yang mempunyai Aberhasitan tinggi. Dalam hali ndi, adivistas promosi diaksanakan dengan memesarkan langsung melalui website pertemanan instagram yang diaksanakan one Medadi Tukopi.

Kata Kunci: Komunikasi, Strategi Komunikasi Pemasaran, Kedai Tukopi

¹ Mahasiswa Program Studi Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, Universitas Mulawarman. Email: rafikarezkygamaa@email.com

2 Staff Pengajar Program Studi Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Copyright 2023 Turnitin. All rights reserved.