

THE INFLUENCE OF THE ROLE OF BEAUTY VLOGGER, ELECTRONIC WORD OF MOUTH (E-WOM), AND BRAND IMAGE ON DECISIONS TO PURCHASE SKINTIFIC SKINCARE PRODUCTS IN SAMARINDA

PENGARUH PERAN BEAUTY VLOGGER, ELECTRONIC WORD OF MOUTH (E-WOM), DAN BRAND IMAGE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SKINCARE SKINTIFIC DI SAMARINDA

Nurasmii¹, Ana Noor Andriana²
Universitas Mulawarman^{1,2}
nurasmii0509@gmail.com¹, noorandriana@fisip.unmul.ac.id²

*Corresponding Author

—

ABSTRACT
 This study aims to examine the influence of Beauty Vlogger, Electronic Word of Mouth and Brand Image on Purchase Decisions in Semarang city. The method used in this research is purposive sampling with a sample size of 150. The data were collected by using a questionnaire and field observation. The analysis used is quantitative data. The analysis techniques employed include data quality test, classic assumption test, multiple linear regression analysis, and hypothesis testing. The results of this study indicate that Beauty Vlogger can have a positive and significant effect on purchase decision, as well as Electronic Word of Mouth having a positive and significant impact on purchase decision, along with Brand Image which also has a positive and significant effect on purchase decision.

Keywords : Beauty Vlogger, Electronic Word of Mouth, Brand Image, Purchase Decision

ABSTRAK

Penelitian ini berujuhan untuk menguji pengaruh pada *Beauty Vlogger*, *Electronice Word of Mouth* dan *Brand Image* terhadap Kepatuhan Pembelian di kota Samarinda. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah purposive sampling dengan jumlah sampel sebanyak 95 responden. Sumber data yang digunakan adalah data primer dan sekunder yang fokus pada jenis data kuantitatif. Teknik analisis yang dilakukan menggunakan teknik kualitatif data, yaitu: asumsi klasik, analisis regresi linier berganda, dan uji homogenitas. Analisis dalam penelitian ini menggunakan teknik *beauty vlogger* dapat berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepatuhan pembelian demikian pula dengan *electronic word of mouth* berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepatuhan pembelian, serta *brand image* berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepatuhan pembelian.

Kata kunci : Beauty Vlogger, Electronic Word of Mouth, Brand Image, Keputusan Pembelian

1. Pendahuluan

1. Pendahuluan
Saat ini, fenomena yang sangat populer dalam ranah media online adalah YouTube. Sebagai platform audio visual yang sangat diminati dan diperhatikan oleh masyarakat, serta youtube menjadi salah satu platform yang memenuhi posisi pertama itu menandakan bahwa youtube sangat digemari dan disukai (Jumbar, 2019). YouTube adalah platform untuk berbagi video yang bisa digunakan pengguna untuk mengunggah, menonton, dan berbagi video secara gratis. Salah satu jenis konten yang saat ini mendapatkan popularitas di antara penonton youtube adalah video blog atau yang sering disebut sebagai vlog (Christine & Oktavianti, 2021).

Vlog adalah jenis konten yang disajikan dengan cara menarik dan dapat mengulas beragam topik. Seperti hiburan, isu sosial, pendidikan, kesehatan, kecantikan dan bahka promosi komersial. Konten promosi tersebut sering kali berupa ulasan **vlog** pembahasan produk dari perusahaan yang menggunakan layanan promosi ini (Jumhur, 2019). Fenomena beauty vlog ini rupanya tidak terlepas dari tren penjualan kosmetik dan **skincare** (Indriani, 2023). Sebagian generasi millennial yang terlahir dengan gaya hidup yang sangat dinamis, loyalitas menjadi sesuatu yang banyak dipertanyakan. Dalam kaitannya dengan pola konsumsi, konsumen dari

2
MSEJ, xx(x) 201x: xx-xx, <http://journal.vriipku.com/index.php/msej> | DOI: [xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx](https://doi.org/10.31893/msej.vriipku.v1i1.10000)
Copyright © 2019 THE AUTHOR(S). This article is distributed under a Creative Commons Attribution-NonCommercial 4.0 International license.

Jurnal Publish Nurasmii.pdf

ORIGINALITY REPORT

1	repository.iainpurwokerto.ac.id	3%
2	Submitted to Tabor College	2%
3	Submitted to UPN Veteran Yogyakarta	2%
4	123dok.com	1%
5	www.labana.id	1%
6	media.neliti.com	1%
7	repository.stei.ac.id	1%
8	eprints.uny.ac.id	1%
9	repo.uinsatu.ac.id	1%